

Juice
PLUS⁺

Juice PLUS⁺
**INDIPENDENZA
E REGOLE**



INDICAZIONI LEGALI E ORGANIZZATIVE PER FRANCHISE PARTNER DI THE JUICE PLUS+® COMPANY EUROPE SRL (JUICE PLUS+)

1. ASPETTI FISCALI

In qualità di Franchise Partner, per le informazioni fiscali vi consigliamo di rivolgervi ad un commercialista che è l'interlocutore più adatto a fornirvi una consulenza completa e competente. L'incaricato deve conformarsi a tutti gli adempimenti di natura fiscale e previdenziale richiesti dalla legge italiana, compreso l'obbligo di registrazione della Partita IVA al superamento di 5000 euro ovvero 6410 euro al lordo della detrazione forfettaria del 22% di provvigioni annue secondo la risoluzione dell' Agenzia delle Entrate n. 18/E del 27/01/2006.

Informazioni fiscali di carattere generale

ES:	www.agenciatributaria.es
IT:	www.agenziaentrate.gov.it www.inps.it/ (home > informazioni > i contributi da lavoro > gestione separata > venditori porta a porta (Italia))

2. REGISTRAZIONE DELL'ATTIVITÀ

In qualità di Franchise Partner di Juice PLUS+, la vostra attività è sostanzialmente un'attività di intermediazione commerciale autonoma. Le norme per la registrazione dell'attività variano da paese a paese. Siete dunque pregati di informarvi presso gli uffici competenti per il vostro luogo di residenza delle formalità che è necessario espletare.

3. DOCUMENTI

Il Franchise Partner dà mandato a Juice PLUS+ di emettere, per suo conto e contestualmente al pagamento del corrispettivo, le fatture o le ricevute relative alle proprie provvigioni, purché i documenti in questione abbiano una numerazione progressiva.

A prescindere dai giustificativi e dai documenti che dimostrano le spese da voi sostenute, per la vostra attività di vendita dovete sostanzialmente tenere documentazione dei vostri progetti, delle vostre attività, delle vostre assicurazioni e, soprattutto, di tutti i clienti potenziali ed effettivi. I vostri documenti devono

essere semplici ma comprensibili e consentirvi di tenere traccia dei risultati delle vendite nonché di analizzare il tempo investito e le spese sostenute.

Su tale base potete quindi individuare in cosa è necessario ridurre il vostro investimento di tempo e impegno oppure quali aspetti dovete curare più intensamente.

La documentazione contabile, in particolare fatture, ricevute e contratti, è soggetta alle scadenze di conservazione stabilite dalla legge. Esse variano da un paese all'altro e possono arrivare fino a 10 anni.



4. ASSICURAZIONI

I rischi (infortunio, invalidità, malattia) connessi all'esercizio di un'attività esclusivamente commerciale devono essere coperti per quanto possibile stipulando delle assicurazioni. I sistemi di previdenza sociale variano da un paese all'altro. Per informarvi circa gli obblighi e i diritti di previdenza sociale in vigore nel vostro paese, potete consultare i seguenti siti web.

ES:	www.agenciatributaria.es
IT:	www.agenziaentrate.gov.it www.inps.it/ (home > informazioni > i contributi da lavoro > gestione separata > venditori porta a porta (Italia))

5. DIRETTIVE PER ESPOSIZIONI E VENDITE IN OCCASIONE DI FIERE E PER LO SVOLGIMENTO DI EVENTI

Il vostro Marketing Director competente (NMD, IMD, EMD o PMD) è a vostra disposizione per fornirvi le informazioni necessarie relativamente alle direttive che regolano le esposizioni e le vendite in occasione di fiere. Egli può stabilire la distribuzione delle mansioni, ma il Marketing Director resta responsabile del coordinamento generale e del rispetto delle direttive.

- Juice PLUS+ non si fa carico dei costi di prenotazione dello stand, di trasporto o di decorazione. Lo stesso vale per le spese.
- L'indicazione del responsabile e l'invio della richiesta (modulo per esposizioni e vendite in occasione di fiere) a Juice PLUS+ devono avvenire al più tardi quattro settimane prima dell'inizio della fiera corrispondente. Il modulo si può scaricare dal Virtual Office.
- Tutti gli stand pianificati devono essere preventivamente approvati da Juice PLUS+.
- Juice PLUS+ autorizza a partecipare ad una fiera o a presenziare in uno stand soltanto un richiedente alla volta.
- Presso lo stand si devono consigliare solo prodotti Juice PLUS+. Inoltre, occorre presentare e distribuire soltanto documentazione ufficiale che sia stata pubblicata dall'azienda.
- In relazione agli integratori alimentari non è consentito rilasciare dichiarazioni o fare affermazioni di natura medica o sanitaria. Circa i prodotti e il sistema di Franchise Juice PLUS+ sono consentite solo dichiarazioni che trovano riflesso nei documenti ufficiali.
- In caso di partecipazione ad una fiera specialistica del settore sanitario, presso lo stand è necessaria anche la presenza di una persona in possesso di formazione medica.
- Juice PLUS+ si riserva il diritto di far visita allo stand fieristico.

6. PRINCIPI GENERALI DI VENDITA

Gli Incaricati di Vendita Indipendenti sono Franchise Partner di Juice PLUS+. In quanto tali, essi devono rispettare le esigenze specifiche per la presentazione consona al sistema degli alimenti dietetici e degli integratori alimentari nonché della qualità della distribuzione, anche mediante esperti di salute. Questi requisiti sono incompatibili con la vendita tramite canali di distribuzione diversi dalla vendita diretta di Juice PLUS+. In tutte queste forme di distribuzione non si tiene infatti conto del requisito di consulenza alla base dei prodotti Juice PLUS+, né della loro immagine. Tra esse rientrano, in particolare, la vendita in occasione di mercati, negozi, le aste su internet (ad es. eBay) e la pubblicità in vetrina. Per tutelare il suo sistema, Juice PLUS+ si riserva, in caso di violazione, di rescindere il rapporto contrattuale con effetto immediato.

7. DIRETTIVE PER LA PUBBLICITÀ SULLE PIATTAFORME SOCIAL MEDIA

Juice PLUS+ gestisce su tutte le piattaforme social media più note, come ad es. Facebook, YouTube e Twitter, una pagina ufficiale Juice PLUS+ e pagine dei prodotti Juice PLUS+, le quali vengono costantemente aggiornate. Soprattutto per evitare qualsiasi confusione, è fatto divieto ai Franchise Partner di gestire proprie pagine utilizzando la denominazione Juice PLUS+ o i loghi Juice PLUS+ corrispondenti su qualsiasi tipo di social media. Il divieto vale anche nel caso in cui la dicitura Juice PLUS+ venga utilizzata in forma modificata o insieme ad altre denominazioni o nomi.

8. ESPORTAZIONE E DISTRIBUZIONE INTERNAZIONALE

Data l'eterogeneità delle normative in materia di prodotti alimentari vigenti nei vari paesi, per l'acquisizione di clienti all'estero è importante accertarsi di far pervenire loro soltanto prodotti previsti ed etichettati esclusivamente per il paese in questione. Per le forniture effettuate mediante il pratico servizio di consegna a domicilio, è sempre Juice PLUS+ a curarsi di questo aspetto.

L'esportazione di merce in un paese per il cui mercato i prodotti Juice PLUS+ non sono ancora stati autorizzati, viola gli standard Juice PLUS+ in vigore. Ciò vale anche per le presentazioni di prodotti, per altre manifestazioni pubbliche e per l'acquisizione di nuovi Franchise Partner in paesi il cui mercato sarà aperto solo in seguito.

Juice PLUS+ valuta costantemente la possibilità di espandersi in nuovi paesi. In tale contesto occorre tuttavia rispettare le condizioni e le norme di legge specifiche nonché elaborare piani di marketing differenziati. Per questo motivo non è possibile svolgere attività prima dell'apertura ufficiale del mercato. Qualsiasi violazione di questi principi pregiudicherebbe l'attività commerciale di Juice PLUS+ ed è dunque punita con tutte le necessarie conseguenze in quanto violazione contrattuale. Non appena Juice PLUS+ apre un nuovo mercato, tutti i Franchise Partner ne vengono informati. Tutti ricevono così l'opportunità di attivarsi eventualmente sul nuovo mercato.



»» Nel farlo è sempre necessario rispettare le regole del nuovo mercato. Date le diverse normative di legge nei vari paesi, i documenti e il materiale pubblicitario di Juice PLUS+ devono essere utilizzati esclusivamente nei paesi per i quali sono stati previsti. Ciò vale allo stesso modo per tutte le regole legali e fiscali del paese interessato. Se desiderate svolgere la vostra attività a livello internazionale, potete trovare le informazioni necessarie e la modulistica richiesta sul Virtual Office oppure potete rivolgervi al servizio di assistenza Franchise Partner Juice PLUS+.

9. SERVIZIO DI CONSEGNA A DOMICILIO INTERNAZIONALE (PCP)

In qualità di Franchise Partner di Juice PLUS+ avete la possibilità di offrire i prodotti Juice PLUS+ anche a clienti in altri paesi avvalendovi del servizio di consegna a domicilio. Potete trovare la lista dei contatti internazionali nel Virtual Office alla voce Media > Attività internazionale. La condizione è che il servizio PCP sia disponibile in tali paesi. Accertatevi di compilare sempre il modulo del paese in cui il cliente risiede. Inserite poi il vostro codice identificativo di Franchise Partner. In caso di domande siete pregati di rivolgervi al servizio di assistenza Franchise Partner.

10. GARANZIA DI PRODOTTO E SOSTITUZIONE

Se nonostante i controlli di qualità dovesse verificarsi un reclamo relativo ad una merce, siete pregati di rivolgervi all'assistenza clienti.

I difetti palesi vanno notificati immediatamente. In caso di difetti della merce, al cliente spetta tra l'altro la fornitura sostitutiva gratuita. Qualora voglia avvalersi del diritto alla garanzia, siete anche pregati di consigliare al cliente di contattare direttamente il reparto che si occupa del servizio clienti. I diritti alla garanzia del cliente decadono 2 anni dopo la consegna.

11. REGOLE PER LA PUBBLICITÀ NEI SETTORI VENDITA DI MERCE E ASSISTENZA DI TEAM

• È vietata qualsiasi pubblicità in internet che non sia stata approvata per iscritto da Juice PLUS+, soprattutto la pubblicità e la vendita di prodotti Juice PLUS+ sulle pagine web degli Franchise Partner.

- Al Franchise Partner è fatto divieto di utilizzare le aziende, le denominazioni commerciali, i nomi commerciali, i marchi ed ogni altro diritto di protezione industriale di Juice PLUS+ e delle sue aziende partner, ove ciò non sia stato espressamente prestabilito da Juice PLUS+. L'utilizzo di marchi protetti e denominazioni commerciali è vietato soprattutto in indirizzi di posta elettronica e di dominio. Tutte le immagini e i testi utilizzati da Juice PLUS+ sono tutelati dal diritto d'autore e il Franchise Partner può utilizzarli solo previa autorizzazione esplicita di Juice PLUS+.
- Per la presentazione, la descrizione e la pubblicità di prodotti Juice PLUS+ è consentito utilizzare soltanto i documenti e i materiali aggiornati e pubblicati da Juice PLUS+. Lo stesso vale per eventi Juice PLUS+ e corsi di formazione organizzati dal Franchise Partner. Le dichiarazioni verbali rilasciate a scopo promozionale devono rispecchiare i contenuti della pubblicità ufficiale Juice PLUS+ e la strategia promozionale di Juice PLUS+. Ciò vale anche nel caso in cui nella comunicazione in oggetto non si faccia espressamente riferimento a Juice PLUS+ o ai suoi prodotti.
- È fatto divieto al Franchise Partner di realizzare materiale pubblicitario proprio per i prodotti Juice PLUS+ o per l'opportunità commerciale Juice PLUS+. Per i loro scopi pubblicitari i Franchise Partner devono utilizzare la pagina web personalizzata Juice PLUS+, la quale può essere collegata tramite link al loro sito internet. I banner si trovano nel Virtual Office alla voce Media - Juice PLUS+® Branding.
- È vietato inviare messaggi di posta elettronica ed effettuare telefonate indesiderate senza l'approvazione del destinatario, in particolare allo scopo di acquisire nuovi clienti.
- Allo scopo di acquisire nuovi clienti è altresì vietato inserire annunci su qualsiasi tipo di mezzo di comunicazione.
- Sono vietate le pubblicazioni su mezzi di comunicazione di qualsiasi tipo che facciano riferimento ai prodotti Juice PLUS+ o all'opportunità commerciale Juice PLUS+.
- In merito alla sua situazione provvisoria che è generalmente possibile ottenere con lo svolgimento della sua attività, il Franchise Partner può soltanto rilasciare dichiarazioni veritiere che si basino sulla sua esperienza personale documentabile e comunque tenendo conto della situazione dei costi.
- Le informazioni riguardanti le provvigioni non devono esprimere o lasciar intendere che sia garantito, assicurato o facile da raggiungere un determinato importo o un determinato fatturato.
- Qualora il Franchise Partner violi una delle regole di pubblicità summenzionate, Juice PLUS+ si riserva il diritto di procedere, dopo una diffida scritta, ad ulteriori provvedimenti legali fino alla disdetta del presente contratto.

12. ATTIVITÀ DI VENDITA DI MERCE

Il Franchise Partner svolge il ruolo di intermediario tra Juice PLUS+ e il Cliente. (Incaricato alle Vendite.)

Non è consentita la vendita a rivenditori. Il Franchise Partner ha la possibilità di fornire la merce ai clienti finali nell'ambito del servizio di consegna a domicilio. In questo caso Juice PLUS+ si occupa della spedizione della merce nonché della relativa riscossione del pagamento.

13. TUTELA DEL PORTAFOGLIO PER CONTRATTI RELATIVI AL SERVIZIO DI CONSEGNA A DOMICILIO (PCP)

Tutti gli ordini PCP rientrano nel portafoglio di una upline. In caso di disdetta di un Franchise Partner, il sistema trasferisce tutti gli ordini PCP, sia stipulati con clienti che con Franchise Partner, allo sponsor del Franchise Partner che effettua o subisce la disdetta. I clienti che sottoscriveranno l'ordine con un'altra linea diversa da quella dell'upline il cui contratto sia stato disdetto, non potranno ricevere Juice PLUS+ per dodici mesi.

14. NORME DI LEGGE PER DICHIARAZIONI RELATIVE AI PRODOTTI

Tutte le dichiarazioni promozionali sulla salute e sui valori nutrizionali che si riferiscono ai prodotti alimentari Juice PLUS+ sono soggette alle severe norme imposte dal Regolamento UE 1924/2006. Secondo il regolamento, le dichiarazioni relative alla salute o ai valori nutrizionali sono consentite solo ove siano state espressamente autorizzate dall'EFSA (Autorità europea per la sicurezza alimentare). È dunque importante che vengano rilasciate solo dichiarazioni pubblicitarie prestabilite da Juice PLUS+. È vietata qualsiasi dichiarazione pubblicitaria fuorviante che faccia riferimento a patologie.

I prodotti Juice PLUS+ non devono essere pubblicizzati ricorrendo a testimonianze di successo di carattere medico di qualsiasi tipo. Ciò è vietato per legge e non rispecchia gli standard Juice PLUS+. Juice PLUS+ persegue sostanzialmente la strategia di dimostrare l'efficacia dei suoi prodotti ricorrendo a studi scientifici indipendenti.

Non si deve trasmettere l'idea per cui le capsule Juice PLUS+ siano equiparabili al consumo di verdura e frutta fresca. Oltre a non corrispondere alla verità dei fatti, ciò non rispecchia nemmeno l'approccio adottato da Juice PLUS+. Juice PLUS+ sostiene infatti l'apporto quotidiano di preziosi micronutrienti attraverso il consumo di frutta e verdura. Per questo, i prodotti Juice PLUS+ sono la soluzione migliore dopo il consumo di frutta e verdura.

15. RESPONSABILITÀ DI PRODOTTO

Nell'UE e nella maggior parte degli altri paesi, è sostanzialmente il produttore a rispondere di danni alle persone e alle cose provocati da un prodotto difettoso. In linea di principio, l'azienda solleva il Franchise Partner dalla responsabilità per difetti del prodotto, ove questi ultimi siano attribuibili esclusivamente all'ambito di rischio dell'azienda e l'affiliato non abbia alcuna colpa.

16. IL SERVIZIO DI CONSEGNA A DOMICILIO (PCP): SEMPLICE, PRATICO E COMODO

Una volta stipulato un ordine PCP, il cliente del Franchise Partner riceverà senza costi aggiuntivi i prodotti a casa sua tramite spedizione postale/a mezzo corriere. Il vantaggio per il cliente consiste nella garanzia di ricevere regolarmente e dunque, senza alcuna interruzione, i prodotti Juice PLUS+. Allo stesso tempo questo servizio consente di concentrarsi sulla propria attività principale, ossia sullo sviluppo di nuovi contatti relativi ai prodotti.



Ogni ordine pervenuto viene registrato con un numero di servizio di consegna a domicilio (numero cliente). Per quanto riguarda la fattura, il cliente può scegliere tra pagamento in soluzione unica e pagamento rateale. La merce sarà spedita subito non appena sarà pervenuta la prima rata o il pagamento del totale. Per quasi tutti i prodotti Juice PLUS+®, le restanti tre rate saranno addebitate nel corso dei 3 mesi successivi.

> Modifiche ad un ordine PCP

Tramite Virtual Office potete in qualsiasi momento apportare le seguenti modifiche al PCP:

- Cambiare il prodotto
- Modificare la quantità del prodotto
- Spostare la data della prossima fornitura
- Modificare la frequenza di consegna
- Modificare la modalità di pagamento (per questo occorre autorizzazione del cliente)
- Disdire un ordine alla prima scadenza possibile





»» In tutte le richieste telefoniche e scritte, modifiche o disdette, siete pregati di indicare il numero di PCP. In questo modo possiamo elaborare più rapidamente le vostre richieste ed evitare fraintendimenti (soprattutto in caso di più ordini PCP in essere per lo stesso cliente).

> Disdetta dell'ordine PCP

L'ordine PCP può essere disdetto da una qualsiasi delle parti con un preavviso di 30 giorni rispetto alla data prevista per la prossima fornitura. La disdetta deve avvenire per iscritto.

> Ulteriori vantaggi del servizio PCP per i Franchise Partner

- Il commissionamento della merce e l'intero svolgimento della consegna a domicilio sono organizzati da Juice PLUS+.
- Per tutte le consegne a vostri clienti vi saranno accreditati periodicamente nuovi volumi in euro come fatturato (conformemente al livello di qualifica via via raggiunta).
- Comunicandoci il vostro indirizzo di posta elettronica, vi informeremo immediatamente in caso di registrazione di un nuovo cliente vostro o di disdetta di uno dei vostri clienti.
- Sarete in ogni caso informati nel caso in cui scriveremo al cliente perché una spedizione ci è stata restituita o perché vi sono state difficoltà nello svolgimento del pagamento. Ciò vi consente di essere in ogni momento totalmente aggiornati.

17. NUOVI ORDINI DEL FRANCHISE PARTNER

Per effettuare nuovi ordini ci sono tre modalità che garantiscono una rapida consegna. Potete ordinare in qualsiasi momento prodotti o letteratura scegliendo tra la nostra gamma di prodotti.

Potete scegliere tra le seguenti tre modalità :



ORDINE TRAMITE VIRTUAL OFFICE

In Virtual Office potete ordinare e pagare direttamente all'interno dello shop, disponibile 24 ore su 24. Sfruttate questa piattaforma che non vi vincola ad orari d'ufficio.



ORDINE VIA E-MAIL

Affinché l'elaborazione dell'ordine e la spedizione del prodotto siano il più rapide possibili, siete pregati di fornire i dati esatti, come descritto per l'ordine telefonico.



ORDINE TELEFONICO

Il nostro team di esperti è pronto a ricevere i vostri ordini!

Ogni ordine deve recare i seguenti dati:

- > Il vostro codice identificativo di Franchise Partner
- > La denominazione o il codice del prodotto, nonché la quantità ordinata
- > La modalità di pagamento con i dati completi

Siete pregati di notare che la merce sarà spedita solo a fronte di pagamento anticipato.

Grazie per la collaborazione.

Non esitate a contattarci per ogni ulteriore informazione.

CONTACT LIST EUROPE

Austria	The Juice PLUS+® Company Europe GmbH	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+43 720 514005	Mon-Fri 9:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.de@juiceplus.com
Customer Service	+43 720 514006	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.de@juiceplus.com
Order processing	+43 720 514007	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	order.de@juiceplus.com

Unicreditgroup Bank Austria AG | IBAN: AT521100009665431400 | BIC: BKAUATWW

Belgium	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+32 28084969	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.be@juiceplus.com
Customer Service	+32 28084969	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	customercare.be@juiceplus.com

ING | IBAN: BE84330058326659 | BIC: BBRUBEBB

Denmark	The Juice PLUS+® Company ApS	Availability	Office Copenhagen
Franchise-Partner Support	+45 89883142	Mon-Thu 10:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.dk@juiceplus.com
Customer Service	+45 89883142	Fri 10:00 a.m. - 2:00 p.m.	customercare.dk@juiceplus.com

Jyske Bank | IBAN: DK0950640001000901 | BIC: JYBADKKK

Finland	The Juice PLUS+® Company ApS	Availability	Office Copenhagen
Franchise-Partner Support	+358 942450875	Mon-Thu 10:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.fi@juiceplus.com
Customer Service	+358 942450875	Fri 10:00 a.m. - 2:00 p.m.	customercare.fi@juiceplus.com

DnBNOR Finland | IBAN: FI7937370453031001 | BIC: DNBAFIHX

France	The Juice PLUS+® Company Europe GmbH	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+33 48 5800050	Mon-Fri 9:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.fr@juiceplus.com
Customer Service	+33 48 5800051	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.fr@juiceplus.com
Order processing	+33 48 5800052	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	franchise.fr@juiceplus.com

Banque CIC | IBAN: FR76 30087 33085 00064 246 101 34 | BIC: DEUTDEMM

Germany	The Juice PLUS+® Company GmbH	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+49 7621 6879-111	Mon-Fri 9:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.de@juiceplus.com
Customer Service	+49 7621 6879-122	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.de@juiceplus.com
Order processing	+49 7621 6879-133	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	order.de@juiceplus.com

Deutsche Bank AG München | IBAN: DE98700700100236000600 | BIC: SOLADES123

Ireland	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office London
Franchise-Partner Support	+353 16971602	Mon-Fri 9:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.ie@juiceplus.com
Customer Service	+353 19036898	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.ie@juiceplus.com

Israel	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office Tel-Aviv
Franchise-Partner Support	+972 73 7969 777	Sun-Thu 9:00 a.m. - 6:00 p.m.	franchise.il@juiceplus.com
Customer Service	+972 73 7969 777	Sun-Thu 9:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.il@juiceplus.com

Bank branch: 957 | Account: 145800/11 | Bank number: 10

»» CONTACT LIST EUROPE

Italy	The Juice PLUS+® Company Srl	Availability	Office Milan
Franchise-Partner Support	+39 0294 756895	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.it@juiceplus.com
Customer Service	+39 0294 756895	Mon-Fri 9:00 a.m. - 7:00 p.m.	customercare.it@juiceplus.com

BANCA POPOLARE DI LODI | IBAN: IT6900503432392000000128137 | BIC: BAPPIT22

Luxembourg	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+352 27860784	Mon-Fri 9:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.lu@juiceplus.com
Customer Service	+352 27860807	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.lu@juiceplus.com

Banque CIC | IBAN: FR76 30087 33085 00064 246 101 34 | BIC: DEUTDEMM

Netherlands	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+31 708 080276	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.nl@juiceplus.com
Customer Service	+31 708 080276	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	customercare.nl@juiceplus.com

ABN AMRO | IBAN: NL87ABNA0606699074 | BIC: ABNANL2AXXX

Norway	The Juice PLUS+® Company ApS	Availability	Office Copenhagen
Franchise-Partner Support	+47 23960074	Mon-Thu 10:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.no@juiceplus.com
Customer Service	+47 23960074	Fri 10:00 a.m. - 2:00 p.m.	customercare.no@juiceplus.com

DnB NOR | IBAN: NO0382000171022 | BIC: DNBANOKK

Poland	The Juice PLUS+® Company Europe GmbH	Availability	Office Warsaw
Franchise-Partner Support	+48 22 3074435	Mon-Fri 8:00 a.m. - 4:30 p.m.	franchise.pl@juiceplus.com
Customer Service	+48 22 3074436	Mon-Fri 8:00 a.m. - 4:30 p.m.	customercare.pl@juiceplus.com

PEKAO S.A. | Account: 45 1240 1037 1111 0010 2166 0521

Spain	The Juice PLUS+® Company Srl	Availability	Office Milan
Franchise-Partner Support	+34 911239046	Mon-Fri 10:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.es@juiceplus.com
Customer Service	+34 911239046	Mon-Fri 9:00 a.m. - 7:00 p.m.	customercare.es@juiceplus.com

Barclays | IBAN: ES2500650100110021053552 | BIC: BARCESMM

Sweden	The Juice PLUS+® Company ApS	Availability	Office Copenhagen
Franchise-Partner Support	+46 424052514	Mon-Thu 10:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.se@juiceplus.com
Customer Service	+46 424052514	Fri 10:00 a.m. - 2:00 p.m.	customercare.se@juiceplus.com

SWED Bank | IBAN: SE1880000821499935975871 | BIC: SWEDSESS

Switzerland	The Juice PLUS+® Company Europe GmbH	Availability	Office Basel
Franchise-Partner Support	+41 61 3074-300	Mon-Fri 9:00 a.m. - 5:00 p.m.	franchise.ch@juiceplus.com
Customer Service	+41 61 3074-301	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.ch@juiceplus.com
Order processing	+41 61 3074-302	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	order.de@juiceplus.com

UBS Basel | IBAN: CH6800292292102558410 | BIC: UBSWCHZH80A

Postfinance, Bern | IBAN: CH8709000000695987548 | BIC: POFICHBEXXX

UK	The Juice PLUS+® Company Ltd.	Availability	Office London
Franchise-Partner Support	+44 1628 918115	Mon-Fri 10:00 a.m. - 4:00 p.m.	franchise.uk@juiceplus.com
Customer Service	+44 1628 918116	Mon-Fri 8:00 a.m. - 6:00 p.m.	customercare.uk@juiceplus.com